



## Le Crédit Coopératif mobilisé auprès des industriels



La réussite du plan France Relance ne pourra se faire sans mobilisation pour préserver le tissu industriel français. Pour cela, le Crédit Coopératif adapte ses réponses aux nouveaux besoins des entreprises, en fonction du plan sanitaire et des mesures du gouvernement. Selon Isabelle Dassonville, responsable du marché des entreprises industrielles du Crédit Coopératif, « nous multiplions les contacts régionaux et échangeons les bonnes pratiques afin de faciliter la reprise d'activité. A l'heure de la digitalisation, nos entreprises françaises ont plus que jamais besoin de proximité, d'échanges et d'accompagnement de leur banque ».

accompagné la PME de 30 salariés pour monter son dossier de PGE (Prêt garanti par l'État), souscrit par sécurité et que « nous utiliserons au cas où », indique Jean-Michel Vacher. Si l'entreprise a connu une baisse du chiffre d'affaires de 600 000 euros en 2020 (3,1 millions d'euros contre 3,7 millions en 2019), elle entend poursuivre ses investissements, à hauteur de 4 millions d'euros sur les trois prochaines années.

Depuis le début de la crise sanitaire, la banque travaille avec ses partenaires, notamment Sofitech et Cemeca (voir article ci-dessous), le courtier de Coface pour la FIM. Ainsi, l'assurance-crédit répond aux besoins d'exploitation récurrents. Elle permet aux industriels de fonder leur activité et le développement sur la sécurité de leur poste clients, en se couvrant contre le risque d'impayés.

Autre exemple, l'alourdissement de l'endettement des entreprises, lié aux reports d'échéances de crédit, des dettes fiscales et sociales, ainsi qu'au PGE\*, implique, pour certaines d'entre elles, un reprofilage des dettes. Des solutions d'ingénierie financière et bancaire existent.

*\*Prêt garanti par l'État*

## L'assurance-crédit pour sécuriser le paiement comme la commande

Anticiper. C'est le maître mot de l'assurance-crédit. Pas étonnant que, depuis la crise de la Covid 19, les adhérents suivis par Clément

Mottereau, responsable régional de Cemeca\* multiplient les appels pour se renseigner sur la santé des entreprises avec lesquelles ils sont en affaires. Ainsi cet industriel d'Auvergne-Rhône-Alpes, après avoir découvert que son client connaissait des difficultés, a pu utiliser cette information dans sa négociation commerciale, notamment pour les délais de paiement.

Selon Clément Mottereau, « beaucoup de nouveaux adhérents se tournent vers nous au fur et à mesure pour sécuriser leurs carnets de commande et anticiper des délais de paiement qui s'allongent. Notre force, c'est la proximité ». Ce qui favorise la fiabilité des informations : outre la base de données Coface, Cemeca bénéficie de sa spécialisation dans le domaine industriel.

L'assurance-crédit se révèle également essentielle en temps de crise pour réaliser des affaires qui n'auraient pu être conclues sans elle. Illustration avec Pauline Degouge, responsable administrative et financière de Siam Ringspann : « Depuis le confinement de mars 2020, avec Cemeca, nous avons mis en place des compléments d'assurance-crédit publics CAP et CAP +. Nous avons pu travailler avec un client à l'export, par exemple, ce qui nous a permis de nous diversifier. Nous sommes beaucoup plus vigilants pour sécuriser les paiements, avec une procédure stricte. Par exemple, si le contrat nous couvre 5000 euros pour un marché de 8000 euros, nous demandons un acompte de 30 %. Finalement, nous n'aurons pas connu davantage de défauts de paiement cette année ». Par temps de crise, l'assurance-crédit devient un outil de gestion du quotidien.

*\*Auvergne - Rhône Alpes, Bourgogne - Franche Comté, Provence - Alpes - Côte d'Azur*



© Sipro Group